

Số: /QĐ-HNV

Hà Nội, ngày 06 tháng 06 năm 2024

**THÔNG BÁO**  
**Thông tin tuyển dụng Tư vấn bán hàng**

**Kính gửi: Ban Giám Hiệu Trường Cao đẳng Cơ điện Hà Nội**

Công ty CP Thương mại và Đầu tư Ô tô Quốc tế - VinFast Hà Nội xin gửi tới Quý Trường Cao đẳng Cơ điện Hà Nội lời chào trân trọng, lời chúc may mắn và thành công.

Được biết, Quý Trường đang đào tạo ngành học liên quan tới Kinh tế và Kỹ thuật Ô tô. Đây cũng là thời gian các bạn sinh viên đang tìm hiểu và định hướng cho mình môi trường làm việc sau khi ra trường.

VinFast Hà Nội chúng tôi là Đại lý Ủy quyền 3S của VinFast, kinh doanh phân phối và sửa chữa bảo dưỡng các dòng xe ô tô VinFast và Chevrolet.

Hiện nay, do nhu cầu mở rộng kinh doanh, bổ sung kịp thời nhân sự cho bộ phận bán hàng, VinFast Hà Nội trân trọng thông báo Thông tin tuyển dụng Tư vấn bán hàng, kính nhờ Quý Trường tạo điều kiện giúp đỡ, hỗ trợ, truyền thông tới các bạn sinh viên đang chuẩn bị ra trường có nhu cầu tìm một công việc liên quan tới kinh doanh ô tô và môi trường làm việc chuyên nghiệp.

Thông tin tuyển dụng (trong phụ lục kèm theo).

Thông tin liên lạc: Công ty CP Thương mại và Đầu tư Ô tô Quốc tế - VinFast Hà Nội.

Địa chỉ: Số 948 Quang Trung kéo dài, phường Yên Nghĩa, quận Hà Đông, Hà Nội.

**Điện thoại: 096.86.111.00**

Kính mong thông qua Tin tuyển dụng trên, những sinh viên ưu tú của Quý Trường sẽ lựa chọn VinFast Hà Nội là bến đỗ đầu tiên của các bạn khi bắt đầu bước đi tìm kiếm môi trường làm việc phù hợp, đồng thời VinFast Hà Nội có thể được đào tạo và song hành cùng những nhân viên xuất sắc, nâng tầm giá trị cho cả hai đơn vị.

Kính chúc Quý Trường có một năm học hiệu quả, phát triển, và đào tạo được nhiều thế hệ học sinh sinh viên xuất sắc trong tương lai./.

**Nơi nhận:**

- Như trên;
- Lưu: HCNS.

**CÔNG TY CỔ PHẦN TM & ĐẦU TƯ Ô  
TÔ QUỐC TẾ**



**GIÁM ĐỐC KINH DOANH**  
*Trương Thị Bích Thủy*

## PHỤ LỤC

### THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG TƯ VẤN BÁN HÀNG Ô TÔ

#### 1. Số lượng tuyển dụng

- Số lượng: 10 TVBH

#### 2. Yêu cầu

- Am hiểu về ô tô là 1 lợi thế
- Đam mê kiếm tiền
- Ưu tiên các ứng viên là có kinh nghiệm từ các hãng ô tô
- Nhanh nhẹn, nhiệt tình, Tự tin giao tiếp, giải quyết vấn đề tốt.

#### 3. Quyền lợi

- Được đào tạo nội bộ bài bản về kỹ năng, quy trình bán hàng, được tham gia các khóa học nâng cao cùng chuyên gia về Marketing, Vinfast
- Môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động, nhiều cơ hội thăng tiến.
- Được đóng BHXH, BHYT, BHTN theo quy định Nhà nước. Chế độ phúc lợi đầy đủ.
- Chế độ lương thưởng hấp dẫn, có lương cứng, thu nhập từ 20 triệu
- Ăn trưa, gửi xe, đồng phục miễn phí
- Hàng năm được đi du lịch và tham gia các hoạt động Teambuilding, du lịch nghỉ mát, sinh nhật, tất niên....

#### 4. Mô tả công việc

- Thực hiện tìm kiếm khách hàng có nhu cầu mua xe ô tô.
- Trực showroom đón tiếp khách hàng đến xem xe, tư vấn sản phẩm cho khách.
- Đàm phán ký kết hợp đồng.
- Triển khai các hoạt động giao xe cho khách.
- Chăm sóc khách hàng sau bán hàng.

#### 5. Thông tin chi tiết vui lòng liên hệ

- Phòng HCNS, Ms Thúy 0968611100
- Email: [hcns@vinfastchevroletn.vn](mailto:hcns@vinfastchevroletn.vn)
- Địa chỉ: 948 Quang Trung kéo dài, P Yên Nghĩa, Q. Hà Đông, Hà Nội